

Michel d'Aniello

*100 citations
pour réussir*
DANS LA VIE !

jou**vence**
EDITIONS



Du même auteur aux Éditions Jouvence :

Ronflements et apnée du sommeil, c'est fini !

J'ai mal à ma peau !

Dans la même collection aux Éditions Jouvence :

100 expressions qui donnent la niaque !, Gilles Guilleron

Catalogue gratuit sur simple demande

Éditions Jouvence

France : BP 90107 - 74161 Saint-Julien-en-Genevois Cedex

Suisse : CP 227 - 1225 Chêne-Bourg (Genève)

Mail : info@editions-jouvence.com

Site internet : www.editions-jouvence.com

© Éditions Jouvence, 2017

ISBN : 978-2-88911-871-7

Couverture : Éditions Jouvence

Dessin de couverture : Jean Augagneur

Maquette et mise en pages intérieure : Virginie Cauchy

Suivi éditorial : Emmanuelle Naddéo

Tous droits de reproduction, traduction et adaptation réservés pour tous pays.



À Raphaël



Introduction

Concernant les différents domaines de la vie professionnelle on trouve de nombreux dictons, maximes et proverbes de portée générale.

Notre recherche de citations sur la réussite a été plus individuelle dans la mesure où leurs auteurs sont des personnages qui ont incarné le succès : autant d'industriels et d'inventeurs mais aussi d'hommes politiques, de chefs d'État et de chefs militaires, d'écrivains et philosophes connus et moins connus.

On remarque d'abord que les citations relatives aux affaires publiques et à la psychologie des gouvernants s'appliquent tout à fait au monde de l'entreprise et à ses managers.

Les citations rassemblées dans ce livre mettent l'accent sur une philosophie de la réussite que chacun peut adapter à son propre horizon. Ces expressions ont pour elles l'élégance du style et la grâce du mot juste, souvent alliées au sens de l'humour ou du paradoxe.

Le bref commentaire qui accompagne ces citations se propose de les actualiser ; dans une première partie *Zoom* la maxime est explicitée, dans une seconde partie *Action !*, une orientation ou un conseil est donné pour appliquer la citation dans la vie de tous les jours.



Ces citations ne sont pas des recettes. Mais ce sont des aides, des témoins qui rendent compte des rapports entre nos espoirs et la réalité. Nos espoirs se trouvent dans nos projets les plus concrets mais aussi dans nos rêves et quand nous réussissons à les réaliser on peut parler d'une vie réussie.

Le succès ne se limite pas à l'acquisition de richesses, à la reconnaissance sociale ou à l'aisance matérielle. Même s'il est bien question de cela dans cet ouvrage. En effet à quoi bon réussir si l'on n'est pas heureux ? Si l'on n'est pas en bonne santé ? Si l'on souffre de solitude ?

En écrivant ce livre, j'ai découvert que les clefs de la réussite matérielle et celles du bonheur se ressemblent beaucoup, bien que l'une se confonde rarement avec l'autre. Ces citations nous montrent qu'il faut être aussi ambitieux et aussi exigeant pour réussir que pour être heureux. Qu'il faut par exemple cultiver le bon sens, ne pas cesser d'être rationnel tout en imaginant les futurs possibles, gérer soigneusement ses relations avec les autres, avoir le sens du bon timing, s'adapter, toujours produire et innover... Voilà parmi d'autres, des conseils de savoir-faire choisis ici pour nous accompagner. Et qui sont tout à fait indémodables.



*« Et je serai prince de sang,
rêveur ou bien adolescent comme
il te plaira de choisir »...*

...chantait joliment **Georges Moustaki**.

Découvrez donc ce que vous avez décidé d'être,
ce que vous aimeriez être et consacrez-y toutes
vos forces. Car cela fonctionne.



I.

*Quelques formules
gagnantes*



« Le secret du succès, s'il existe, c'est la faculté de se mettre à la place de l'autre et de considérer les choses de son point de vue. »

(Henry Ford, industriel, 1863-1947)



Zoom

Placez-vous dans la tête de l'autre – les Anglais disent dans ses chaussures – et vous aurez toujours un coup d'avance. Vous pouvez prévoir ce qu'il peut ou ne peut pas faire, ce qu'il veut faire. C'est vous qui aurez l'avantage car vous éviterez les surprises et vous garderez la main sur la relation.



Action !

Lorsque vous devez négocier, dans le cadre professionnel, essayez toujours de vous mettre à la place de votre interlocuteur. Pour cela, repérez les mots qu'il emploie et réutilisez-les vous-même. Avancez dans la conversation en reformulant, utilisez des débuts de phrases comme : « Si je comprends bien ce que vous venez de me dire... » Ou encore : « D'après vous... » Gardez aussi toujours à l'esprit l'objectif que vous voulez atteindre. Rappelez-vous que c'est vous qui tenez les commandes !



*« L'art de la réussite consiste à savoir
s'entourer des meilleurs. »*

(John Fitzgerald Kennedy, président des États-Unis,
1917-1963)



Zoom

La réussite s'appuie presque toujours sur un travail d'équipe, même l'inventeur le plus solitaire aura besoin de collaborateurs pour réaliser et diffuser l'innovation. Vous connaissez bien le dicton : « Qui se ressemble, s'assemble. » Eh bien il est temps de le mettre en pratique. Si vous côtoyez des personnes apathiques, négatives, peu professionnelles ou peu inclinées au bonheur, il y a peu de chance que cette relation vous propulse vers l'excellence ! Entourez-vous plutôt de personnes solaires, qui sauront vous influencer dans le bon sens.



Action !

L'art de déléguer demande de l'organisation et de la confiance car les meilleurs ressorts de l'entrepreneur sont la compétence et le dévouement. Au moment de recruter un collaborateur ou de choisir un coach, mettez donc votre ego de côté. Si cette personne est meilleure que vous dans son domaine c'est tant mieux ! Et si elle se révèle plus brillante que vous, plus sympathique ou plus drôle, faites donc taire votre amour-propre. C'est un collaborateur compétent que vous recherchez.



*« Le succès me paraît être un résultat
et non pas un but. »*

(Gustave Flaubert, écrivain, 1821-1880)



Zoom

Si vous vous fixez tel ou tel but précis vous serez sûrement déçu, le succès vous paraîtra toujours incomplet ou bien tardif. Le succès comme le bonheur se prennent comme ils viennent et c'est souvent sous une forme inattendue. Le succès n'est pas un but en soi, il ne doit pas être la motivation ultime. Le succès sera le résultat d'un travail bien mené, d'une relation positive. Sans travail ou ténacité, il n'y aura pas de succès... donc autant se concentrer sur le travail et si le succès est au rendez-vous tant mieux !



Action !

Donnez-vous les moyens effectifs d'entreprendre, en oubliant l'affectivité et son cortège de peurs et de chimères, et vous réussirez plus vite que vous ne le pensiez.

Entrez pour entreprendre, sans vous enfermer dans des objectifs trop stricts. Votre travail aura toujours sa récompense. Pour cela, ayez toujours en tête de mener à bien votre travail, sans être obsédé par le succès qui ne signifie pas grand-chose en soi.